

Nah am Mandanten

Der Standort Stuttgart bietet Wirtschaftskanzleien Vorteile

In der heutigen Zeit müssen sich Unternehmen ständig wandelnden Herausforderungen stellen. Internationalisierung oder Digitalisierung sind nur ausgewählte Beispiele, die diese Veränderungen erforderlich machen. Insbesondere mittelständische Unternehmen greifen heute in vielen Bereichen auf die Expertise von Wirtschaftskanzleien zurück. Hier sind zumeist Rechtsanwälte, Unternehmensberater, Wirtschaftsprüfer und Steuerberater unter einem Dach vereint und bieten die notwendige Unterstützung. „Der Begriff Wirtschaftskanzlei ist nicht gesetzlich festgelegt“, weiß Rechtsanwältin Ulrike Paul, Vizepräsidentin der Bundesrechtsanwaltskammer und Präsidentin der Rechtsanwaltskammer Stuttgart. „Im Allgemeinen werden unter Wirtschaftskanzleien jedoch Kanzleien verstanden, die sich mit dem Recht rund ums Unternehmen befassen.“ Im Fokus ihres Aufgabensfelds stehen unter anderem Fragestellungen des Gesellschafts-, Handels- und Arbeitsrechts.

Viele Wirtschaftskanzleien siedeln sich in der Nähe der großen Ballungszentren in Deutschland an. Frankfurt am Main und München sind begehrte Standorte, aber auch Düsseldorf, Stuttgart oder Hamburg. „Der Standort ist für eine Wirtschaftskanzlei sehr wichtig, da die Nähe zu den Mandanten noch eine große Rolle spielt“, weiß Paul. „So

bei Menold Bezler Rechtsanwälte Partnerschaft in Stuttgart. Die mittelständischen Unternehmen sind für Wirtschaftskanzleien besonders interessant. Während Konzerne und große Firmen oftmals über eigene Rechtsabteilungen verfügen, benötigen Mittelständler oftmals rechtliche Unterstützung. „In der Region Stuttgart besteht Beratungsbedarf in nahezu allen wirtschaftsrechtlichen Bereichen und durch die zunehmende Internationalisierung des Mittelstands auch über die Grenze hinaus“, erklärt Winkler. „Wir sehen derzeit eine wachsende Nachfrage nach Beratungsbedarf im Bereich der Unternehmensnachfolge, da viele inhabergeführte Familienunternehmen auf der Suche nach einer Nachfolgelösung sind.“ Der Unternehmensübergang ist ein komplexer Prozess. Die Kanzleien helfen bei der Suche nach einem geeigneten Nachfolger und stellen relevante Informationen für potenzielle Käufer zusammen. „Auch steuerlich und gesellschaftsrechtlich stellt der Unternehmensübergang große Anforderungen an Firma und Kanzlei“, weiß Ulrike Paul. „Gerade bei diesem Prozess hat das vertrauensvolle Gespräch zwischen Anwalt und Mandant eine große Bedeutung. Regelmäßige Treffen sind nahezu ein Muss, um das Gegenüber kennenzulernen und genau zu verstehen, welche Ziele der Mandant verfolgt.“

Während in der Region Stuttgart die Unterstützung beispielsweise im Bereich Insolvenzrecht in den vergangenen Jahren weniger nachgefragt wurde, steht heute die Beratung im arbeitsrechtlichen Umfeld der Internationalisierung im Vordergrund. „Die Wirtschaftswelt wird zunehmend globaler und neue Geschäftsbeziehungen mit fernen Ländern wie China bringen es mit sich, dass auch Rechtsfragen im Zusammenhang mit dem geltenden Recht des jeweiligen Landes geklärt werden müssen“, zeigt Paul die neuen Herausforderungen auf. In großen Unternehmen erfolgen zudem Mitarbeiterinsätze im Ausland, hierzu sind

Entsendungsverträge aufzusetzen. Wirtschaftskanzleien übernehmen darüber hinaus die steuer- und sozialversicherungsrechtliche Optimierung von Verträgen mit Auslandsbezug oder bereiten den Einsatz internationaler Mitarbeiter in Deutschland vor. Auch beim Markteintritt in anderen Ländern können die externen Experten unterstützen.

Erfolgreiche Unternehmen streben nach Wachstum. Firmen vergrößern sich durch Zusammenschlüsse oder Zukäufe, in vielen Fällen ist hierzu Eigen- oder Fremdkapital notwendig. „Im Raum Stuttgart besteht eine wachsende Nachfrage im Bereich Corporate Venture Capital, da viele Unternehmen sich

neu positionieren müssen und auf diese Weise hoffen, disruptive Entwicklungen mitgestalten und für sich nutzen zu können“, erklärt Christoph Winkler. Häufig sind zudem Umstrukturierungen innerhalb des Konzerns oder der Gesellschaft nötig, die zu Auseinandersetzungen führen können. Auch in diesem Fall hilft die kompetente Rechtsberatung einer Wirtschaftskanzlei. „Anwälte blicken aufgrund ihrer Expertise neutral auf Sachverhalte und schauen von außen auf die Herausforderungen“, hebt Ulrike Paul von der Rechtsanwaltskammer Stuttgart hervor. „Gute Berater sind kreativ und warten oft mit innovativen Lösungen auf, von denen alle Beteiligten profitieren.“ Brigitte Bonder

MITTELSTAND NACHFOLGE
NEUTRAL ENTSENDUNG
INTERNATIONALISIERUNG
RISIKOKAPITAL

großer Unterschied, ob der Geschäftsführer eines Unternehmens in Esslingen für ein Gespräch nach Stuttgart fährt oder ob sein Rechtsberater seinen Sitz in Frankfurt am Main hat. Denn auch in Zeiten der Digitalisierung sind viele Themen im persönlichen Gespräch besser zu klären.

Die Region Stuttgart zählt zu den gefragten Standorten in Deutschland. „Sie ist für Wirtschaftskanzleien wichtig, weil hier das Herz des deutschen Mittelstands schlägt“, weiß Christoph Winkler, Managing Partner



Auch im Internetzeitalter, in dem ein Großteil der Kommunikation elektronisch erfolgt, kommt dem persönlichen Gespräch zwischen Anwalt und Mandant eine wichtige Bedeutung zu – gerade auch im Mittelstand.

Foto: sarawuth/Adobe Stock